

Aanbod nummer #23003:

Prototyping en Huisstijl ontwikkeling

April- Mei-Juni 2023

03-04-2023



**Secret
Developer**

**De beste ontwikkelaars
voor de scherpste prijzen**

Prototyping en Huisstijl ontwikkeling April- Mei-Juni 2023 - Aanbod nummer #23003:

Kenmerken

- Periode: 10 april t/m 30 juni 2023 (12 weken)
- Eén Designer - 8 - 20 uur per week totaal (maximaal 240 uur)
- Maximale pauze-periode*: niet van toepassing
- Locatie developer: Zuid-Nederland / West-Oekraïne
- Outsourcing: Ja (communicatie naar wens 100% in het Nederlands)
- Mogelijke werkzaamheden: Design, huisstijl en prototyping mogelijk (iOS development mogelijk)

Tarief

- Normale tarief: € 45 - 50 p/u (ex btw)
Voorbeeld: 10 uur x 10 weken x € 47,50 = € 4.750
- Kortingsstarief: **€ 38,85 - 20% korting** (ex btw)
Voorbeeld: 10 uur x 10 weken x € 38,85 = € 3.850
- Bijkomende kosten
 - Lijst met functionaliteiten of backlog: verantwoordelijkheid van de klant
 - Content (afbeeldingen, teksten): verantwoordelijkheid van de klant
 - Product Ownerschap (in Nederland): € 95 p/u

Randvoorwaarden

- Eigendom designs: klant (Let op! het is niet hetzelfde als intellectuele eigendom)
- Overdracht naar andere developer: tegen genoemd kortingsstarief
- Geheimhouding van deelname aan Secret Developer / verstrekken korting: tot 5 jaar na start ontwikkeling

Geef je interesse op voor dit aanbod via www.appspecialisten.nl/secretdeveloperaanbod of klik op de onderstaande knop:

Geef je interesse op voor dit aanbod

Over Secret Developer

De beste ontwikkelaars voor de scherpste prijzen

Uitleg versie 0.1 - 03-04-2023

Wat is Secret Developer?

Is een dienst van AppSpecialisten.nl om startups toegang te geven tot een developer met een hoge kwaliteit. Ook developers hebben voordeel, doordat ze hun personeel aan het werk te houden, ook als er even een klus uitvalt of er even geen werk is. In de kennismakingsfase zijn developer en opdrachtgever anoniem, nadat er wederzijdse interesse is getoond is er persoonlijk 1-op-1 contact.

Hoe werkt ontwikkeling als de developer geheim is?

De kennismaking met de ontwikkelaar is anoniem. Na wederzijdse interesse krijg je persoonlijk contact en maak je afspraken over details en samenwerking. In de anonieme fase hoef je nog geen akkoord te geven op prijzen.

Waarom is Secret Developer anoniem?

Developers schreeuwen liever niet van de daken dat ze korting geven of dat hun developers stil zitten. Daarom krijg je de contactgegevens van de developer, nadat er wederzijdse interesse is getoond.

Hoe werkt Secret Developer?

1. Een developer geeft aan bij AppSpecialisten dat er een of meerdere personeelsleden stil zitten.
2. Samen met AppSpecialisten wordt er een anoniem oproep-document opgesteld

3. AppSpecialisten zorgt voor de verspreiding ervan onder startups
4. Startups kunnen reageren in een anoniem reactie-document
5. De developer krijgt de reactie-documenten toegestuurd, waarvan hij er maximaal 3 kiest om mee in contact te komen.
6. AppSpecialisten stuurt de contactgegevens van de geselecteerde startups door aan de developer
7. De starter wordt persoonlijk door de developer benaderd. Daarna is er volledig persoonlijk en 1-op-1 contact.

Hoe kan het dat een developer opeens goedkoper is?

Het is heel duur voor developers als hun personeel stil zit. De salarissen van deze medewerkers zijn hoog en een weekje stilzitten kan de marge van een kwartaal werk al meteen flink in de weg zitten. De oplossing is nu dat ze personeel aan interne projecten laten werken, saaie onderhoudswerkzaamheden laten doen of detacheert bij andere developers. Alleen, dat levert minder op, geeft de kans dat ze verveeld raken én dat ze op zoek gaan naar een andere baan. Het liefst geven ze personeel de kans om aan nieuwe, gave opdrachten te werken. Zoals het bouwen van een app of website voor nieuwe Startups! Het kan wel zijn dat je flexibel moet zijn, bijvoorbeeld doordat je binnen een paar dagen al de opdracht moet geven om te starten met ontwikkeling.

Wat is een pauze-periode*?

Een developer maakt graag zijn personeel beschikbaar voor ontwikkeling. Maar soms kan een van zijn bestaande klant toch komen met een opdracht, waarbij hij personeel voor de normale, volledige uurprijs kan wegzetten. Dat weet hij vooraf nog niet en dat maakt hem huiverig om jou een scherpe prijs te bieden. Om ervoor te zorgen dat hij jou toch die scherpe prijs kan bieden, gebruiken we een pauze-periode en een oplever-periode.

Een pauze-periode is de tijd dat hij een developer maximaal zijn aanbod aan jou kan stopzetten. Dat gebruikt hij dus om klussen van klanten die hij onverwacht krijgt, tussendoor te doen voor volledig tarief. Jij wil natuurlijk niet oneindig daarop blijven wachten, dus daarom spreek je een maximale tijd af dat de werkzaamheden voor jou stilstaan. De pauze-periode dus. Deze periode mag maximaal 1x ingezet worden. Dus bijvoorbeeld als een aanbod loopt van 1 t/m 31 januari en de pauzeperiode is 2 weken, dan is 14 februari de uiterlijke datum dat de afgesproken werkzaamheden gedaan moeten worden door de developer. Een developer zal hierover altijd duidelijk met een opdrachtgever communiceren en je niet zomaar aan de kant schuiven. De pauze-periode is slechts de randvoorwaarde waarmee jullie werken.

Hoe weet ik dat een ontwikkelaar goede apps bouwt?

AppSpecialisten heeft een persoonlijke band opgebouwd met iedere ontwikkelaar en heeft een kwaliteitscontrole gedaan. Ook kom je in een gesprek achter of er een goede 'klik' is met de ontwikkelaar. Daarnaast maak je, zoals gebruikelijk, afspraken over de kwaliteit van de op te leveren app en de samenwerking.

Wat zijn de voorwaarden voor ontwikkelaars om mee te doen?

- Je bent door de **kwaliteitscontrole** van AppSpecialisten heen gekomen en hebt afspraken gemaakt over de samenwerking.
- Er zijn minimaal **2 programmeurs** in dienst met elk 2 jaar ervaring.
- Er zijn minimaal **5 native apps** ontwikkeld.
- Je verzorgt **maatwerk apps** en is geen doorverkoper van bestaande 'standaard' apps.
- Er is een **kantoor in Nederland** of België waar opdrachtgevers ontvangen kunnen worden.

- Er wordt **minimaal 20% korting** gegeven op de uurprijs.
- Als er een opdracht wordt verleend, betaal je **10% kickbackfee** van de opdracht tegen kortingstarief, aan AppSpecialisten. Dit wordt dus betaald door de developer en zijn kosten naast gegeven korting aan de opdrachtgever. De kickbackfee geldt wel alleen voor nieuwe klanten en opdrachten voor de aangebrachte opdrachtgever in het eerste jaar. Deze afspraak geldt ook niet over hostingkosten of SLA's. De kickbackfee leg je vast in een afspraak met AppSpecialisten.
- Je communiceert **vooraf eventuele bijkomende kosten** en voorwaarden met AppSpecialisten en de opdrachtgever.

Wat zijn de voorwaarden voor starters om mee te doen?

- **Je bent flexibel.** Dat geldt voor het starten en plannen van de opdracht. Er is immers op de korte termijn iets beschikbaar, dus ben klaar om kansen te pakken!
- **Je hebt een goede voorbereiding.** Je weet precies wat je wil, door bijvoorbeeld een lijst van te ontwikkelen functies (backlog), designs van je app
- **Je bent beschikbaar.** Bijvoorbeeld om te meeten met developers en feedback te geven tijdens de bouw.
- **Je hebt het budget.** De prijzen die je krijgt zijn een stuk lager dan normaal, maar het is niet gratis. De uurprijs kun je zien. Hou rekening met minimaal 100 uur ontwikkeltijd voor een app, 80 uur voor een website en minimaal 60 uur voor een prototype.
- **Je hebt onderzocht dat je idee potentie heeft.** Dat betekent dat je verder bent gegaan dan deskresearch, de gebruiker gestructureerd hebt onderzocht en je een businessplan hebt. De reden hiervoor is dat veel apps falen. Dat komt grotendeels doordat er alleen wordt gefocused op de bouw ervan, in plaats van de stappen naar succes.

Dat zorgt voor veel ellende: veel geld verloren voor starters, developers die klanten krijgen die snel weer stoppen en personeel dat werkt aan apps die niet gebruikt worden. Daarom is een belangrijke voorwaarde om in aanmerking te komen voor een developer via Secret Developer.

- **Je gaat akkoord met de algemene voorwaarden.** Deze zijn vinden op www.appspecialisten.nl/av

Geef je interesse op voor dit aanbod